



Einheitsstatut

In letzter Zeit haben die Medien in vielfältiger Weise über das neue Einheitsstatut, die Gleichstellung von Arbeitern und Angestellten, berichtet. Was ändert sich konkret bezüglich die Kündigungsfristen? Als Partner für Personalfragen helfen wir unsern Kunden in Transport, Logistik und Automotiv.

Kündigt der Arbeitsgeber, dann verringern sich die Kündigungsfristen wesentlich für Angestellte, die ab 1. Januar 2014 neu eingestellt wurden. Während des ersten Beschäftigungsjahres beträgt die Kündigungsfrist zwei bis sieben Wochen, während des zweiten Jahres, acht bis elf Wochen, jeweils abhängig von der Anzahl der Monaten Betriebszugehörigkeit. Vom dritten bis zum fünften Beschäftigungsjahr wird sich die Kündigungsfrist um eine Woche pro angefangenem Jahr erhöhen. Ab dem fünften Jahr der Beschäftigung verlängert sich die Kündigungsfrist pro angefangenem Jahr um drei Wochen. Auch wenn der Arbeitnehmer kündigt, verringern diese Fristen wesentlich.

Für Arbeitnehmer, die bereits vor dem 1. Januar 2014 beschäftigt waren, gilt eine Übergangsregelung: die anwendbare Kündigungsfrist ist dann die Summe von der bis Stichtag 31. Dezember 2013 „erworbenen“ Kündigungsfrist und der ab 1. Januar 2014 erworbenen Betriebszugehörigkeit, nach den neuen Regeln berechnet.

www.deputter.co

John Martin engagiert sich für die Optimierung der Logistikprozessen



John Martin ist seit mehr als 100 Jahren im Belgischen Biermarkt aktiv. Das Unternehmen ist ein renommierter Grosshändler von belgischen und

ausländischen Spezialbieren im In- und Ausland.

Die Qualitätsnormen von John Martin sind sehr hoch. Darum hat man sich entschieden, die Logistik und Organisation des Transportes einem umfassenden externen Audit zu unterwerfen. Hierfür hat man sich auf der Know-How von De Putter & Co verlassen.

Während des Logistikaudits, wurden die bestehenden Verfahren und Methoden, die interne Kommunikation zwischen den verschiedenen Abteilungen, die Organisation des Lagers und die Planung analysiert und geprüft. Dies mit Hilfe und Erfahrung und Know-How unserer Consultants. Die Ergebnisse mit dazugehörigen „Quick Wins“ und strukturellen Verbesserungsvorschlägen, wurden dem Management überreicht.

Inzwischen hat De Putter & Co damit begonnen, die erarbeiteten „Quick Wins“ im Form eines intensiven Logistik-Optimierungsprojekts zu implementieren.

Kunde: John Martin
www.anthonymartin.be

Kompetenz-Management im Automotive-Bereich



In der letzten Ausgabe, haben wir bereits die zunehmende Bedeutung der Kundendienstes im Automotive-Bereich besprochen. Dieser Trend setzt sich fort aber die Frage nach einem professionellen Rahmen bleibt oft unbeantwortet.

Service-Mitarbeiter sind fast das wichtigste „Kapital“ der PKW-Händler. Darum investieren immer mehr Autohäuser in ihren Mitarbeiter: Ausbildung, Besprechung des Funktionierens, Aufstellung eines persönlichen Entwicklungsprojektes, und vieles mehr. Dafür braucht man ein gut durchdachtes Kompetenz-Management. Auf diese Weise werden sich die Investitionen in ihre Mitarbeiter besser rentieren.

Die Wahl für eine gut durchdachte Verwaltung der Kompetenzen, bedeutet eine große Änderung in der bestehende Händler-Organisation. Man startet aus eine „AS IS“ Situation, wobei man sich ein Idealprofil vor Augen hält, um danach mit einem Plan, Schrittweise die Mitarbeiter der Händler auf ein höheres Niveau zu bringen.

Auf Anfrage von D'leteren, haben die Business Consultants von De Putter & Co eine umfassende Kompetenz-Liste zusammen gestellt, die bei den verschiedenen Partnern in der Praxis erprobt wird. Die Ergebnisse sind oft überraschend, und gleichzeitig inspirierend. Inzwischen wurde festgestellt, dass kleine Initiativen eine Dynamik erwirken, welche sich auf positives Denken und eine kontinuierliche Verbesserung richtet... Und immer als Ziel: die Zufriedenheit der Autofahrer.

Kunde: D'leteren
www.dieteren.be

Broekman Logistics verstärkt seine Position auf der belgischen Markt

Broekman Logistics – mit Niederlassungen in Antwerpen, Brucargo und Zeebrugge – ist Teil der niederländischen Broekman Gruppe. Das Unternehmen, 1960 gegründet, hat mehr als 800 Mitarbeiter in verschiedenen Divisionen wie Logistik, Shipping, Automobil und Special Products. Die belgische Niederlassungen konzentrieren sich auf die Internationale Spedition (air und sea) und Automotive.

Um das weitere Wachstum zu unterstützen, hat Broekman Kontakt mit De Putter & Co aufgenommen, für die Suche eines General Managers Belgium. Seit April 2014 ist Herr Diederik Declercq als General Manager International Forwarding Belgium in dieser Funktion. Er wird mit Herrn Peter Renders, Deputy General Manager, zusammenarbeiten.

Kunde: Broekman Logistics
www.broekman-group.com



Vantighem Bus & Coach erzielt ISO 9001 Zertifikat



Vor einigen Jahren hat De Putter & Co im Auftrag der MAN Truck & Bus, Importeur von LKW's und Autobusse in Belgien, das MAN Quality Management System für das ganze Dealer-Netz, entwickelt und implementiert.

Vantighem Bus & Coach, Autobus-Händler in Kortrijk, West-Flandern, hat sich entscheiden dieses Qualitäts Management System einzuführen und das ISO 9001 Zertifikat zu erreichen, nach dem Vorbild seiner MAN LKW-Kollegen. Auch dieses MAN QMS leegt besondere Aufmerksamkeit auf einheitliche Prozesse sowie ein dazugehöriges KPI-Dashboard, mit den die Leistungen des Verkaufs, der Werkstatt, des Lagers und der Administration, genau verwaltet werden können. Man ist in der Lage, Technische Prüfungen, Kalibrierungen und Eichungen, wie auch der Kompetenzen der Mitarbeiter, mit in das Managementsystem einfließen zu lassen. Nach einer intensiven Zusammenarbeit mit De Putter & Co, hat Vantighem Bus & Coach das ISO 9001 Zertifikat mit großen Erfolge erzielt. Dies wurde vor kurzem während eines Nachaudits bestätigt.

Kunde: Vantighem Bus & Coach
www.buscoach.be

inMotiv verstärkt sein Sales-Team



InMotiv Belgium ist ein Automatisierungs-Unternehmen, welches Lösungen

für seine Kunden findet, die im Automobil- und Versicherungssektor tätig sind. Die webbasierten Lösungen der Firma inMotiv schaffen einen Mehrwert in den Kernprozessen ihrer Kunden wie z.B. den Vertrieb und Marketing, Bestellungen- und Lieferungsprozesse und im Kundenservice.

Um das Wachstum des Unternehmens zu gewährleisten, hat man zusammen mit De Putter & Co ein Sales Executive gesucht, der sich auf die Automobil Einzelhandel konzentriert. Herr Bart Vandervelde wird sich, in dem Hauptsitz, Antwerpen, darum kümmern. Er hat eine umfangreiche Verkaufserfahrung und eine umfangreiche Kenntniss der Autohändler.

Kunde: inMotiv Belgium
www.inmotiv.be

Agenda

- Als Partner, lädt Sie De Putter & Co herzlich zu den Best of Transport ein, am Mittwoch 25. Juni ab 17 Uhr in der Ghelamco Arena, Gent.

Für diese 12. Ausgabe, arbeitet TransportMedia zusammen mit Transport & Logistiek Vlaanderen (TLV).

